

狙いと目的

- 訴求力の高いプレゼンテーション資料の作成からプレゼン手法まで、短時間で作成するための方法を習得します。
- 訴求力の高いプレゼンテーション資料作成に必要な課題設定から企画書完成のテクニックを体系的に学びます。
- 模擬プレゼンテーションを通じて、わかりやすく、訴求力の高い説明方法を学びます。

特徴

- コンサルティング・ファームがおこなっている課題設定や戦略提案まで、戦略的プレゼンスキル習得が可能
- 短時間で資料化できる効率化手法も合わせて習得可能
- アセスメント手法を用いた、ビデオ撮影およびフィードバックにより課題を明確化
- プレゼンテーションのプロフェッショナルが、ひとりひとりの課題解決を具体的に指南

研修カリキュラム例 研修の標準時間：1～2日間

タイトル	詳細
プレゼンテーションの課題設定	<ul style="list-style-type: none"> ・ (御社への事前取材で業務に合わせた課題を設定します) ・ A.事業戦略作成(社内向け)、B.自社製品・サービス訴求(顧客向け)などご要望に合わせた課題設定を行います。 ・ 受講者別に課題を討議・設定
模擬プレゼンテーション実施(1回目)・フィードバック	<ul style="list-style-type: none"> ・ 模擬プレゼンテーションを実施(ビデオ撮影を行います) ・ 受講者による相互フィードバック ・ 講師により改善点指摘 ・ (資料およびプレゼンテーション・スタイルを評点します)
模擬プレゼンテーション実施(2回目)	<ul style="list-style-type: none"> ・ 受講者および講師による改善内容の反映 ・ 模擬プレゼンテーションを実施(ビデオ撮影を行います) ・ 講師によるフィードバック

研修実績

製造業(精密機械)R社、製造業界(電気)J社、官公庁の若手職員向け、ガス会社、製造業など多数の企業や団体で実施しております

お問い合わせ先

ジャイロ総合コンサルティング株式会社

セミナー & 研修.net  ジャイロ総合コンサルティング

〒103-0007 東京都中央区日本橋浜町3-43-2
TEL: 03-3808-2241 FAX: 03-3808-2243
MAIL: consult@Jairo.co.jp

<https://jairo.co.jp> <https://semi-ken.net>

<https://semi-ken.net/trainings/presentation>

© Jairo Inc. 2020