

2016年度  
人気研修  
3月追加開催  
決定！

# ビジネススキル 開発研修

開催地：東京研修所（西新宿）

【研修コード:4V4M2403】

## 販促チラシ作成・作り方の極意

お客を呼び込む販促チラシ作成の極意・ノウハウを身につける

対象 営業企画・販売促進担当者／営業事務職

日程	2017年3月10日(金)
時間	10:00~17:30
開催場所	東京研修所(西新宿)
受講料(税抜)	30,000円

- ねらい
- ◎ お客様の心理を読んだチラシ作りを実践的に学ぶ
  - ◎ 良いチラシ・悪いチラシの違いを学ぶ
  - ◎ 自分の作成したチラシを改善する

- カリキュラム
1. お客様が変わった！顧客心理を理解する
  2. キャッチコピーで反応を高める方法
  3. チラシのデザイン原則「眺める・選ぶ・行動する」
  4. チラシ分析と実践トレーニング
  5. キャッチコピーの考案と実践トレーニング
  6. チラシレイアウトの考案と実践トレーニング
  7. チラシ告知の年間計画づくりと配布の勤所

【研修コード:4V4M2404】

## 『提案営業』の考え方・進め方

お客様のニーズに訴える提案(ソリューション)営業力を磨く

対象 若手・中堅営業社員／営業経験2~10年位

日程	2017年3月14日(火)~15日(水)
時間	10:00~17:30
開催場所	東京研修所(西新宿)
受講料(税抜)	45,000円

- ねらい
- ◎ ソリューション提案に求められる課題分析、提案手法を学ぶ
  - ◎ 顧客の抱える潜在ニーズを聞き出すヒアリング力養成
  - ◎ 提案を通すためのプレゼンテーションスキルの習得

- カリキュラム
1. 提案(ソリューション)営業とは
  2. 提案営業に求められるスキル
  3. ビジネス傾聴の基本姿勢
  4. 顧客の本音と課題を引き出す『質問の技術』
  5. 顧客が抱える課題分析
  6. 顧客の便益(ベネフィット)に訴えるシナリオを描く
  7. わかり易い提案書作成のポイント
  8. 提案の訴求力を高める『プレゼンテーション技術』

【研修コード:4V4M3405】

## 『ビジネスコミュニケーション』 Yseと言わせる交渉スキル

ソーシャルスタイル診断による、相互満足交渉術を学ぶ

対象 ビジネスコミュニケーション、対人折衝力を高めたい方

日程	2017年3月9日(木)
時間	10:00~17:30
開催場所	東京研修所(西新宿)
受講料(税抜)	30,000円

- ねらい
- ◎ 効果的なコミュニケーションにより、交渉・商談スキルを高める
  - ◎ ビジネスで遭遇する多様な年齢、職種のメンバーとの連携テクニックを学ぶ

- カリキュラム
1. コミュニケーションの役割とは
  2. 相互理解のための共感性
  3. 信頼関係を築くペーシング
  4. ソーシャルスタイルを理解する
  5. タイプ別攻略法を理解する
  6. より良い関係構築へのヒント

研修は少人数・やむを得ない事情で日程変更、または中止させていただく場合がございますのでご了承ください。

# 申込書

パナソニック エコソリューションズ創研株式会社  
研修総合受付窓口宛

**FAX:0120 - 149 - 329**

## 個人申込

必要事項をご記入いただき、FAXにてお申込みください。

ご参加者名	フリガナ..... ( 才) 男・女		
ご住所	〒		
TEL番号 (携帯番号)	FAX番号		
Eメール	@		
ご希望の 研修名	研修名: (研修コード: )	研修日	年 月 日
開催地	開催地:	ご入金方法	指定口座へお振込みください。 (振込手数料はお客様ご負担でお願いいたします)
備考	お会社名	部署名	
	会社住所	〒	

## 法人申込

必要事項をご記入いただき、FAXにてお申込みください。(複数名の場合、お手数お掛けしますがコピーしてお使いください)

お会社名	部署名		
会社住所	〒		
TEL番号	FAX番号		
研修担当者名	役職		
Eメール	@		

ご参加者名	フリガナ..... ( 才) 男・女		
Eメール	@		
ご希望の 研修名	研修名: (研修コード: )	研修日	年 月 日
開催地	開催地:	TEL番号 (携帯番号)	

### 【個人情報取扱いについて】

当社は、お客様の個人情報を適切かつ安全に管理し、外部からの個人情報への不正アクセスやその不正使用、紛失、破壊、改竄、漏洩等を予防する保護策を講じています。詳細につきましては、ホームページをご確認ください。(個人情報保護方針: <http://panasonic.co.jp/es/pebct>)

### 【特定商取引法に基づく表記について】

特定商取引法第11条に基づき表示すべき事項につきましては、ご請求に応じ、書面又は電子メール等にてご案内いたします。詳細につきましては、弊社ホームページをご確認ください。(特定商取引法に基づく表記: <http://panasonic.co.jp/es/pebct>)

【公開ガイド研修(東京) 追加開催3研修】

### 研修会場へのアクセス

#### <アクセス>

- 「新宿駅」西口より徒歩5分  
(JR・京王・小田急線)
- 「西新宿駅」1番出口より徒歩3分  
(丸の内線)
- 「新宿駅」(丸の内線)・「新宿西口駅」  
(大江戸線)D4出口より徒歩4分

交通案内はこちらからもご覧になれます

#### <所在地>

〒160-0023  
東京都新宿区西新宿7-20-1  
住友不動産西新宿ビル26階  
TEL:03-5332-5200 FAX:03-5332-5600



お問合せ先 **0120-149-327**

ご質問・ご不明な点は、研修受付窓口まで、お気軽にお問い合わせ下さい。

受付時間 / 9:00 ~ 17:00 (弊社定休日を除く)

2017.01

ホームページ: <http://panasonic.co.jp/es/pebct>  
掲載内容に関するお問い合わせは右記までご連絡ください。  
このチラシの記載内容は2017年1月現在のものです。

パナソニック エコソリューションズ創研株式会社 事業運営  
【〒571-8686】大阪府門真市大字門真1048 TEL.(06)6906-2839  
Panasonic Eco Solutions Business Consulting & Training Co., Ltd.